

【浜松支店/名古屋営業所/広告営業】 創業73年の総合広告会社/根本課題解決スキルが身につく◎

担当クライアントの課題を元に、その解決に向けて社内外の関係者全体で提案作成から提案をするプロデューサー的役割を担っていただきます。広告営業の経験を活かして主体的に提案をリードしていただきたいです。地方関連業種、行政コンペ、補助金などを活用したエリアプロモーションの提案に興味のある方歓迎いたします！【エイエイピーについて】仙台～大阪まで全国10拠点、各地域に密着したソリューションで全国展開しています！全支店の事例やノウハウを一括で共有するデータベースがあり、幅広く活用されています。

■ 職種/募集ポジション	広告/法人営業
■ 雇用形態	正社員
■ 給与	年収 3,500,000円 ～ 6,000,000円 ※経験・能力を考慮の上決定 【給与】年2回※但し、決算の状況により決算賞与を支給する場合あり
■ 支店所在地・勤務先	浜松支店（静岡県浜松市中央区成子町64） 名古屋営業所（愛知県名古屋市西区名駅2丁目25-3-501）
■ 勤務時間	09:00～18:00（実働8時間/休憩60分） ※平均残業時間：約20時間
■ 休日・休暇	完全週休2日制（土日祝） 夏期休暇 年末年始 有給休暇制度 慶弔休暇 年間休日(120日)
■ 福利厚生・制度	通勤手当支給(会社規定に基づき支給) リモートワーク可：全従業員利用可 継続雇用制度：勤務延長 全従業員利用可：社員表彰/販売協力賞/財形貯蓄/社員持株/団体保険/育児休業/介護休業他
■ 加入保険	各種社会保険完備
■ 受動喫煙対策	敷地内禁煙（屋外喫煙可能場所あり）
■ 仕事内容	クライアントの課題に対し、企画～実行までを担うプロジェクトマネージャー職です。 ・課題ヒアリング/整理 ・企画立案/提案書作成 ・プレゼンテーション ・社内外ディレクション ・進行管理/成果創出
■ 案件領域	・行政プロモーション ・地域活性プロジェクト ・民間企業の販促/ブランディング ※補助金・コンペ案件など大規模案件あり
■ 応募資格	【必須】 ■ 広告会社、SP会社、印刷会社などでの経験での営業経験 地方関連業種、行政コンペ、補助金などを活用した エリアプロモーションの提案に興味のある方歓迎いたします！ ■ 第一種運転免許普通自動車 必須 【期待】 中途採用で仲間に加わっていただける方に期待するのは、弊社内にはない視点や前職での経験・知識。 それらを支店運営や若手社員への指導に活かしていただきたいです！
■ 試用期間	有 3ヶ月（試用期間中の勤務条件：変更無）
■ 備考	※働き方については入社後の本人のスキルやクライアント構成を考慮し、試用期間を経て決定します ※名古屋営業所に配属が決定した場合でも、入社後一定期間は浜松支店への出社となります。